

Basiscalculaties voor de commerciële sector - Rekenvaardigheid



Colofon

Uitgeverij: Edu'Actief b.v.
0522-235235
info@edu-actief.nl
www.edu-actief.nl

Auteurs: E. Lockefeer en A. Schouten
Eindredacteur: R. van Midde
Omslagfoto: Erik Karst Fotografie

Titel: Basiscalculaties voor de commerciële sector - Rekenvaardigheid
ISBN: 978 90 3723 503 6

© Edu'Actief b.v. 2016

Behoudens de in of krachtens de Auteurswet gestelde uitzonderingen mag niets uit deze uitgave worden verveelvoudigd, opgeslagen in een geautomatiseerd gegevensbestand, of openbaar gemaakt, in enige vorm of op enige wijze, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, opnamen of enige andere manier, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever.

Voor zover het maken van reprografische verveelvoudigingen uit deze uitgave is toegestaan op grond van artikel 16h Auteurswet dient men de daarvoor wettelijk verschuldigde vergoedingen te voldoen aan de Stichting Reprorecht (www.reprorecht.nl). Voor het overnemen van gedeelte(n) uit deze uitgave in compilatiewerken op grond van artikel 16 Auteurswet kan men zich wenden tot de Stichting PRO (www.stichting-pro.nl).

De uitgever heeft ernaar gestreefd de auteursrechten te regelen volgens de wettelijke bepalingen. Degenen die desondanks menen zekere rechten te kunnen doen gelden, kunnen zich alsnog tot de uitgever wenden.

Door het gebruik van deze uitgave verklaart u kennis te hebben genomen van en akkoord te gaan met de specifieke productvoorwaarden en algemene voorwaarden van Edu'Actief, te vinden op www.edu-actief.nl.

Inhoud

	Voorwoord	5
	Afronden	7
1.	Omzet en winst	9
2.	Kostensoorten	29
3.	Een andere indeling van de kosten	63
4.	Break-even	69
5.	Prijsberekening	85
6.	Analyseren van het gevoerde beleid	119

Voorwoord

Scoren.info

Voor je ligt het rekenvaardigheidskatern dat hoort bij het bronnenboek Basiscalculaties voor de commerciële sector van de methode Scoren.info. Scoren.info is de methode voor commerciële opleidingen op niveau 3 en 4. De opleidingen zijn:

- Commercieel medewerker (CM), niveau 3
- Contactcenter medewerker (CCM), niveau 3
- Intercedent (INT), niveau 4
- Junior accountmanager (JAM), niveau 4
- Vestigingsmanager groothandel (VMGH), niveau 4
- Assistent-manager internationale handel (AMIH), niveau 4.

Kwalificatiedossier

Uiteraard worden aan de opleiding eisen gesteld met betrekking tot het uitvoeren van het beroep. De eisen die aan jou worden gesteld om in een bepaald beroep aan de slag te kunnen, staan vermeld in een zogenaamd kwalificatiedossier.

In dit kwalificatiedossier staan de kerntaken vermeld. Kerntaken zijn de belangrijkste taken die in een beroep voorkomen. Om deze kerntaken goed onder de knie te krijgen moet je werkprocessen uitvoeren en competenties ontwikkelen. Werkprocessen zijn eigenlijk werkzaamheden die je dagelijks moet uitvoeren. Om dat goed te kunnen doen moet je allerlei kwaliteiten ontwikkelen, zoals samenwerken, luisteren, initiatief nemen, vakkennis ontwikkelen en omgaan met stress. Dat noem je competenties.

De boeken en de inhoud van de website van de methode Scoren.info zullen je hierbij helpen.

Hoe werkt de methode?

De methode bestaat uit boeken en een website. Voor elke opleiding heb je een aantal boeken nodig.

In de bronnenboeken wordt de belangrijke basistheorie beschreven en worden begrippen uitgelegd. Bij sommige boeken hoort een rekenvaardigheidskatern.

Op de methodesite vind je de opdrachten en extra bronmateriaal. Deze website kun je bereiken via www.scoren.info.

Bij Scoren.info hoort een licentie die toegang geeft tot de website. Deze licentie vind je in het bronnenboek. Daar staat ook omschreven hoe je de licentie kunt activeren en hoe je vervolgens kunt inloggen op de website.

Veel succes!

Afronden

Bij berekeningen moet je regelmatig getallen afronden. Omdat je dat op verschillende manieren kunt doen, is het handig om daarover duidelijke afspraken te maken.

Afspraak 1

Tijdens een berekening mag je nooit afronden. Ben je op de rekenmachine bezig en staan er bij een tussenuitkomst tien decimalen, dan moet je met die tien decimalen verder rekenen.

Afspraak 2

Afronden doen we pas helemaal aan het eind van de berekening. Bij de einduitkomst.

Afspraak 3

In de opgave staat op hoeveel decimalen je moet afronden.

Afspraak 4

Geldbedragen rond je meestal op twee decimalen af. Behalve als in de opgave aangegeven is dat je op een andere manier moet afronden, bijvoorbeeld op hele euro's.

Afspraak 5

Als je moet afronden, kijk je naar het cijfer na de decimaal waar je op moet afronden. Als je op twee decimalen moet afronden, kijk je dus naar de derde decimaal. Bij het afronden pas je de standaardregel toe: als het getal lager is dan 5, rond je naar beneden af; als het getal 5 of hoger is, rond je naar boven af.

Voorbeeld

Gevraagd

Deel 477 door 7. Rond de uitkomst af op twee decimalen.

Uitwerking

Als je 477 deelt door 7, krijg je als uitkomst 68,14285714285714.

Dit getal moet je afronden op twee decimalen. Bij de afronding kijk je naar de derde decimaal. Dat is 2. 2 is lager dan 5, dus de 2 en alle decimalen daarna vervallen. De uitkomst is dan 68,14.

Hoofdstuk 1

Omzet en winst

1.2 Inkopen

Voordat je kunt verkopen, moet je goederen inkopen. De prijs waarvoor jij de goederen inkoopt, is de inkoopfactuurprijs. Dit is de inkoopprijs inclusief btw. De goederen verkoop je tegen een hogere prijs dan je inkoopprijs. Het verschil tussen de verkoopprijs en de inkoopprijs is je brutowinst. De goederen die je verkoopt, is je afzet. Het aantal goederen dat je verkoopt, is je afzet. Het totaalbedrag van de verkopen tegen de verkoopprijs is je omzet. De inkoopprijs die je betaalt hebt voor de verkochte goederen, is de inkoopwaarde van de omzet (IWO).

Voorbeeld

Vestigingsmanager Joseph Guy koopt bij zijn leverancier 100 teddyberen in. De inkoopfactuurprijs is € 1.815,-. De verkoopprijs van een teddybeer is € 25,-. In september heeft Joseph 55 teddyberen verkocht.

De btw is 21%.

Gevraagd

- Bereken de inkoopprijs van 100 teddyberen.
- Bereken de inkoopprijs van 1 teddybeer.
- Bereken de brutowinst van 1 teddybeer.
- Bereken de omzet van de teddyberen voor september.
- Bereken de IWO van de teddyberen voor september.
- Bereken de brutowinst van de teddyberen voor Joseph in september.

Uitwerking a.

Voor de berekening van de inkoopprijs maak je gebruik van het volgende schema:

Inkoopfactuurprijs	€		%
Btw	-		% -
Inkoopprijs	€		%

De inkoopfactuurprijs € 1.815,- is de inkoopprijs inclusief btw, dus 121%. De btw is 21%. De btw bereken je altijd over de inkoopprijs, die is dus 100%. Deze gegevens vul je in het schema in:

Inkoopfactuurprijs	€ 1.815,00		121%
Btw	-		21% -
Inkoopprijs	€		100%

De inkoopfactuurprijs deel je nu door 121, dan krijg je 1%. Dit is € 1.815,- : 121 = € 15,-. De btw is 21%, dus 21 x € 15,- = € 315,-. De inkoopprijs is 100%, dus 100 x € 15,- = € 1.500,-.

Volledig ingevuld ziet het schema er als volgt uit:

Inkoopfactuurprijs	€ 1.815,00	121%
Btw	- 315,00	21% -
Inkoopprijs	€ 1.500,00	100%

Uitwerking b.

De inkoopprijs voor 100 teddyberen is € 1.500,-. De inkoopprijs voor 1 teddybeer is dan € 1.500,- : 100 = € 15,-.

Uitwerking c.

Het verschil tussen de verkoopprijs en de inkoopprijs is de brutowinst. Voor de berekening van de brutowinst maak je gebruik van het volgende schema:

Verkoopprijs	€	
Inkoopprijs	€	-
Brutowinst	€	

Je vult de gegevens die je weet in het schema in:

Verkoopprijs	€	25,00
Inkoopprijs	€	15,00 -
Brutowinst	€	10,00

De brutowinst op een teddybeer is € 10,-.

Uitwerking d.

De omzet is de afzet x de verkoopprijs. Joseph heeft in september 55 teddyberen verkocht, dit is de afzet. De verkoopprijs van een teddybeer is € 25,-. De omzet is: 55 x € 25,- = € 1.375,-.

Uitwerking e.

De IWO is de inkoopprijs van je verkochte artikelen. De IWO bereken je als volgt: aantal verkochte artikelen x inkoopprijs.

Joseph heeft in september 55 teddyberen verkocht. De inkoopprijs van een teddybeer is € 15,-. De IWO is 55 x € 15,- = € 825,-.

Uitwerking f.

De brutowinst bereken je met het volgende schema:

Omzet	€	
IWO	€	-
Brutowinst	€	

De omzet was € 1.375,-. De IWO was € 825,-. Deze gegevens vul je in het schema in:

Omzet	€	1.375,00
IWO	€	825,00 -
Brutowinst	€	550,00

De brutowinst op de teddyberen is dan € 550,-.

Opdracht 1:

Een groothandel in cadeaus heeft onder andere de volgende artikelen in het assortiment:

Artikel	Inkoopfactuurprijs	Btw%
a. Houten paard	€ 114,95	21%
b. Windlicht	€ 87,30	21%
c. Theedoos	€ 26,02	21%
d. Kaars	€ 3,63	21%
e. Karaf	€ 31,46	21%
f. Fotolijstje	€ 10,89	21%
g. Vaas	€ 21,18	21%
h. Rattan tissue box	€ 45,98	21%
i. Clock pocket	€ 140,06	21%
j. Biscuit box	€ 107,69	21%

- Bereken de inkoopprijs.
- Bereken de btw.

Opdracht 2:

Commercieel medewerker Harm Harmsen ontvangt van zijn leverancier voor de levering van tien herenshirts een factuur met een inkoopfactuurprijs van € 583,10. De btw is 21%.

Bereken de inkoopprijs van deze tien shirts.

Opdracht 3:

Monica van der Doelen heeft het afgelopen jaar ingekocht voor een inkoopfactuurprijs van € 256.789,34. Hiervan was € 183.124,15 inclusief 6% btw en de rest inclusief 21% btw.

- Bereken de inkoopprijs exclusief 21% btw.
- Bereken de inkoopprijs exclusief 6% btw.
- Bereken de totale inkoopprijs exclusief btw.
- Bereken het totale btw-bedrag.

Opdracht 4:

Importeur Bernal koopt bij zijn leverancier 1.000 tassen in. De inkoopfactuurprijs is € 28.909,50. De verkoopprijs van een tas is € 47,50. In mei heeft Ali 248 tassen verkocht. De btw is 21%.

- Bereken de inkoopprijs van 1.000 tassen.
- Bereken de inkoopprijs van 1 tas.
- Bereken de brutowinst van 1 tas.
- Bereken de omzet van de tassen voor mei.
- Bereken de IWO van de tassen voor mei.
- Bereken de brutowinst van de tassen voor Ali in mei.

Opdracht 5:

Barry Whitacker koopt bij zijn leverancier 150 regendeakens in. De inkoopfactuurprijs is € 8.625,-. De verkoopprijs van een regendeaken is € 60,-. In oktober heeft Barry 118 regendeakens verkocht. De btw is 21%.

- Bereken de inkoopprijs van 150 regendeakens.
- Bereken de inkoopprijs van 1 regendeaken.
- Bereken de brutowinst van 1 regendeaken.
- Bereken de omzet van de regendeakens voor oktober.
- Bereken de IWO van de regendeakens voor oktober.
- Bereken de brutowinst van de regendeakens voor Barry in oktober.

Opdracht 6:

Een marktkoopman heeft de volgende gegevens over de artikelgroep T-shirts verzameld in april. De btw is 21%.

Bereken de ontbrekende gegevens.

Artikel	Inkoopprijs	Inkoopfactuurprijs	Aantal verkocht	Verkoopprijs	Omzet	IWO	Brutowinst april
a. T-shirts wit	€	€ 6,84	15	€ 15,65	€		€
b. T-shirts grijs	€ 5,79	€		€ 14,69	€ 308,49		€
c. T-shirts rood	€	€ 8,45	9	€	€ 157,50		€ 94,68
d. T-shirts zwart	€ 7,32	€		€ 22,50	€ 877,50		€
e. T-shirts geel	€ 3,19	€		€ 7,89	€ 39,45		€

1.3 Omzet

Je weet dat $\text{afzet} \times \text{verkoopprijs} = \text{omzet}$. Elke onderneming berekent over de verkopen btw. Tel je de btw bij de omzet op, dan is dat de omzet inclusief btw. De btw bereken je altijd over de omzet, dus is de omzet 100%. De omzet inclusief btw is dan 121% of 106%. Dit is afhankelijk van het btw-tarief.

Voorbeeld

Klip en Klaar verkocht 100 artikelen voor een verkoopprijs inclusief btw van € 48,40. Het btw-tarief bedraagt 21%.

Gevraagd

- a. Bereken de omzet inclusief btw.
- b. Bereken de omzet.

Uitwerking

- a. De omzet inclusief btw bedraagt $100 \times € 48,40 = € 4.840,-$.
- b. Als je de omzet berekent, doe je dat als volgt:

Noteer het volgende schema:

Omzet inclusief btw	€		%
Btw	€		% -
Omzet	€		%

Vul de gegevens die je weet in:

Omzet inclusief btw	€	4.840,00	121%
Btw	€		21% -
Omzet	€		100%

Deel de omzet inclusief btw door 121, je krijgt dan 1%. Dit is € 40,-.

De btw is 21% : $21 \times € 40,- = € 840,-$.

De omzet is dus $€ 4.840,- - € 840,- = € 4.000,-$.

Volledig ingevuld ziet het schema er als volgt uit:

Omzet inclusief btw	€	4.840,00	121%
Btw	€	840,00	21% -
Omzet	€	4.000,00	100%

Opdracht 7:

Handelshuis Glos verkocht 1500 lippenstiften voor een verkoopprijs exclusief btw van € 12,95. Het btw-tarief bedraagt 21%.

Bereken voor Glos:

- a. de omzet
- b. de omzet inclusief btw.

Opdracht 8:

Huybregts verkocht 25 artikelen voor een verkoopprijs exclusief btw van € 79,99. Het btw-tarief bedraagt 21%.

Bereken voor Huybregts:

- a. de omzet
- b. de omzet inclusief btw.

Opdracht 9:

Groothandel Bastinov verkocht 15 artikelen voor een verkoopprijs inclusief btw van € 179,50. Het btw-tarief bedraagt 21%.

Bereken voor Bastinov:

- a. de omzet inclusief btw
- b. de omzet exclusief btw.

Opdracht 10:

Koloc heeft een omzet inclusief btw behaald van € 115.071,-. De btw is 6%.

Bereken voor Koloc de omzet exclusief btw.

Opdracht 11:

Globe heeft een omzet inclusief btw behaald van € 1.028.016,-. Het btw-tarief is 21%.

Bereken voor Globe de omzet exclusief btw.

Opdracht 12:

Groothandel Bora verkocht 18 artikelen voor een verkoopprijs inclusief btw van € 35,90, 23 artikelen voor € 45,- en 16 artikelen voor € 59,90. Het btw-tarief bedraagt 21%.

Bereken voor Bora:

- a. de omzet inclusief btw
- b. de omzet exclusief btw.

Opdracht 13:

Handelshuis Drozni verkocht 248 artikelen voor een verkoopprijs inclusief btw van € 4,95, 156 artikelen voor € 9,95 en 92 artikelen voor € 14,95. Het btw-tarief bedraagt 21%.

Bereken voor Drozni:

- a. de omzet inclusief btw
- b. de omzet exclusief btw.

Opdracht 14:
Vul de tabel in.

	Omzet	Btw %	Btw-bedrag	Omzet inclusief btw
a.	€ 50.000,00	21	€	€
b.	€	6	€	€ 2.650,00
c.	€	6	€ 58,69	€
d.	€	21	€	€ 28.673,59
e.	€ 65.894,24	6	€	€
f.	€	21	€	€ 1.518.294,70
g.	€	6	€ 14.861,90	€
h.	€	21	€ 16.851,97	€
i.	€ 915.478,21	6	€	€
j.	€	21	€	€ 554.620,17
k.	€	21	€ 123.578,93	€
l.	€	6	€	€ 837.033,46
m.	€ 334.111,28	21	€	€
n.	€ 645.649,47	6	€	€
o.	€	21	€ 128.426,84	€

1.4 Btw

De letters btw staan voor belasting over de toegevoegde waarde. Een onderneming kan de btw die zij betaalt over de inkoop of diensten terugvorderen (voorbelasting) van de Belastingdienst. De btw die de onderneming ontvangt over de verkopen of bij privégebruik van de goederen, draagt zij af aan de Belastingdienst. Het verschil tussen de terug te vorderen btw en de te betalen btw noem je de te verrekenen btw.

De te verrekenen btw wordt afgerond op hele euro's in het voordeel van de ondernemer.

De te betalen btw wordt naar beneden afgerond op hele euro's en de terug te vorderen btw wordt naar boven afgerond op hele euro's. Dit is beide in het voordeel van de ondernemer.

Voorbeeld

Groothandel Van Gool in Haarlem heeft over het eerste kwartaal van dit jaar de volgende gegevens verzameld:

- De omzet inclusief btw is € 189.000,-.
- De inkoop op rekening exclusief btw zijn € 117.000,-.
- De btw is 21%.